

**MEDIA CLIPPING**

<b>Client :</b>	<b>Grand-Flo Solution</b>	<b>Date :</b>	<b>9 January 2012</b>
<b>Media :</b>	<b>Sin Chew Daily</b>	<b>Section :</b>	<b>Business</b>
<b>Language :</b>	<b>Mandarin</b>		

**“2012 CEO Outlook Moving forwards in the tough times”  
“Eyeing larger market penetration expand sales of tracking solutions”**



●宏流方案 (GRANFLO, 0056, 創業板科技組) 總裁兼董事經理陳木豐 :

**放眼區域擴大追蹤方案業務**

对我们来说，今年最大挑战是如何继续成为市场属意的伙伴，以扩大旗下追踪方案 (tracking solutions) 业务。

我们在东盟各国皆设有办事处，未来放眼继续扩大区域渗透率，并透过整合策略竞标更多计划，以及创造更多交叉行销机会。

经济转型计划是解决社会经济层面问题的良好蓝图，带领大马迈向高收入国，值得欢迎，惟要评估其成功尚言之过早，希望政府不偏离其原旨，并透过制定更透明的体制提升人民生活水平。

据我们观察，许多公司已准备采纳追踪技术系统，藉此增强营运效率，这是由于区域企业竞争剧烈，迫使大马公司跟上步伐。

尽管欧债危机旷日持久，公司不会忽略工艺投资以实现长远利益，宏流方案经历多次经济周期，每一回的放缓或衰退，稳定与成长亦将随后而来，因此，我们期望在新的一年里趁势飞扬。

