

**MEDIA CLIPPING**

<b>Client :</b>	<b>Grand-Flo Solution Berhad</b>	<b>Date :</b>	<b>6 March 2010</b>
<b>Media :</b>	<b>Sin Chew Daily</b>	<b>Section :</b>	<b>Business</b>
<b>Language :</b>	<b>Chinese</b>		

**“Grand-Flo secures RM20.0 million in contracts”  
“Positive outlook moving forward”**



**業務穩定**

**宏流持2千萬合約**

（吉隆坡5日讯）宏流方案(GRANFLO, 0056, 创业板科技组)海内外业务成长稳定，现阶段共握约2千万令吉合约在手，今年前景看俏。

该公司总裁陈木丰于股东特大会后表示，经济复苏带领公司取得反弹，尤其香港和中国订单流强劲，看好能延续2009年的成长表现。

“现有合约主要源自本地业务及泰国联号公司—Simat科技，其中以快速消费品行业（FMCG）领域客户居多；鉴于公司业务目前已

遍及5个国家，今年将专心发展现有业务，暂无扩张海外版图的打算。”

除了大马外，该公司业务目前涉及泰国、越南、香港及中国。

**全年转亏为盈**

另外，该公司于早前宣布全购Labels网络余下45%股权，他表示，Labels网络去年盈利达249万，远高于早前定下的125万令吉，成长力亦保持稳定，受看好能继续带来正面收入。

由于海内外业务稳定成长，加上经济复苏推动，该公司截至2009年12月31日止财政年，成功从前期的34万9千令吉净亏损中转亏为盈，报净利311万8千令吉。其中，大马业务依然为主要收入来源，占其中的75%。