



格蘭飛軟體
董事經理兼總裁
陳木豐

成功于09年转当为盈的格兰飞软件，曾在08财年写下全年净亏损34万9000令吉，这其实是该公司选择在末季打消一笔高达200万令吉的呆帐的后果。

事隔一年后，尽管格兰飞软件已全身摆脱赤字，但董事总经理兼总裁陈木丰却向《壹周刊》坦言，倘若时间可以倒流，他可能会考虑其他更佳的选择，因他在08年打消呆帐的举动，已导致该公司必须转战大马交易所主板的计划必须重新起步。

刘嘉鸿 专访

注消呆帳打亂計劃

轉戰主板 格蘭飛重新起步

记者在访谈中提及格兰飞软件 (GRANFLO, 0056, 创业板) 曾在08财年面对亏损一事时，陈木丰解释，这主要是帐目上的处理决策所致，该公司在当年的业绩确实是有下滑，但全年仍取得盈利。

陈氏声言，格兰飞软件仍是一家有赚钱的公司，从创立首日直到挂牌上市，从来不曾面临营运亏损。

他表示，「08年经济不景，公司营业额与净利齐齐下降，结账后我们发现公司全年只赚取少百净利，因考虑到该财年的业绩报告并不亮眼，所以干脆一竿打消逾200万令吉的呆帐，一次过解决呆帐问题。」

他补充，该笔呆帐实际上也包括了一些累积多年的开发与研究费用。

格兰飞软件在08财年的营业额，从07年同期的6467万令吉，按年大跌43%至3685万令吉，此外，其全年净亏损34万9000令吉，07年同期则取得626万1000令吉净利。

转战主板计划需展延三至五年

除了当年经济不景影响其产品与服务的需求量，该公司也恰巧在同一年与泰国子公司SIMAT科技正式拆夥，导致后者的营业额贡献比重大幅下降。始于95年的SIMAT科技，是在创立10年后成为格兰飞软件的子公司，但随著SIMAT科技在07年12月12日于泰国交易所的另类投资市场 (MAI) 挂牌后，格兰飞软件目前在泰国的持股权已经减至35.02%。

随著格兰飞软件在08年面对亏损，亦打破了该公司自上市以来从未亏损的记录。

雪上加霜的是，陈木丰接纳了投资银行的建议，趁行情低迷时进行扩充，结果把双脚踏进更深的泥坑。

陈木丰叹道，「我们转战主板计划，亦被打乱。这是因为上市主板的公司须有5年皆有盈利记录的条件，预计需等到三至五年后才能落实。」

陳木豐努力擴展海外業務

格兰飞软件自挂牌上市于创业板以来，该公司还是在融资、现金资源、品牌塑造以及赢取工作合约上享有一定的优势。相反的，格兰飞软件虽然贵为多媒体超级走廊 (MSC) 营运地位的公司，但除了享有十年免税以及网络上的优惠，陈木丰倒认为MSC地位对其业绩表现的帮助不大。

企业资料搜集和整理 (EDCS) 多年来都是格兰飞软件的核心业务，但其在08年风暴期间所扮演的角色已日渐减轻。反之，条码标价 (Barcode Label) 的业务比重开始崛起，成为格兰飞软件在风暴期间的缓冲垫。

调整业务比重

条码标价业务在09财年共为格兰飞软件的全年营业额贡献59.5%。

陈木丰解释，由于08年经济不景已经打击了企业资料搜集和整理的合约与需求，该公司唯有极力推高条码标价的业务，以缓和营业额暴跌的冲击。

「条码标价的需求量比较稳定，即使在风暴期间，我们的产品仍得到零售业的青睐。」

陈木丰表示，虽然该公司是大马前五大的条码标价业者，但他无意让条码标价成为未来的核心业务。

据悉，格兰飞软件未来的核心业务仍旧是企业资料搜集和整理，因打从一开始陈木丰便打算维持企业资料搜集和整理的营业额贡献比重在60%，其余的40%为条码标价业务。

他声言，在该领域已立足逾十年的格兰飞软件，目前已是大马最顶尖的企

业资料搜集和整理公司之一，市场占有率是高达40%，全国该公司具备提供一站式服务的能力。

陈木丰透露，该公司最新推出的微额贷款 (micro-credit financing) 业务，既为客户提供免费分期付款的移动支付服务，料可协助该公司拉回企业资料搜集和整理的营业额贡献比重。此外，他也看好企业资料搜集和整理将作出重复 (recurring) 营业额贡献。

企业资料搜集和整理在09财财年的营业额虽按年增长45.1%，但却只占该公司全年营业额比重的40.1%，刚好与陈木丰的理想比例唱反调。

收购与合并扩充海外市场

格兰飞软件近年来的业绩表现可谓与大势同步，但陈木丰坚信，倘若下一波的经济风暴再度袭击，他有信心可以应付得比08年更好。

在国家经济已经踏上复苏轨道的当下，陈木丰直言，真正困扰著该公司的，其实是扩充海外业务上的努力。

不把泰国业务计算在内，该公司的海外业务比重只有13%，主要是在香港业务，而越南则贡献较小部份的营业额，其他国家的业务仍待开花结果。

此外，该公司也放眼进军印尼，唯难以物色到适当的合作夥伴。「公司想在印尼寻找愿意与我们一同成长的夥伴，并熟悉于企业资料搜集和整理业务。」唯他坦言，其进展尚不乐观。

无论如何，陈木丰仍将秉持他在海外的一贯作风，既进行收购与合并 (M&A)，因他曾尝试过由零开始但却失

败收场的滋味。

当然，若把泰国业务计算在内，格兰飞软件的海外业务比重还是非常显著的，多达50%至60%。陈木丰认为自己扩充海外业务的步伐并不算仓促，反之该公司已经向股东们兑现了扩充海外业务的应许。针对这点，他认为格兰飞软件是比许多创业公司作得更好的。

格蘭飛軟體

(GRANFLO · 0056 · 創業板)

| | |
|------------|-------------------|
| 近期最高 | 0.45令吉 (25/03/10) |
| 52周最低 | 0.22令吉 (05/01/09) |
| 过去1个月表现 | -1% |
| 过去3个月表现 | +2.778% |
| 过去12个月表现 | +13.607% |
| 市值 (M CAP) | 5008万2000令吉 |
| 已发行股票 | 152400万1000股 |
| 本益比 (PE) | 10.16 |
| 每股派息 (派息) | 3.04仙 |
| 14天RSI | +42.857 |
| 昨天平均价 | 0.366令吉 |
| 90天平均价 | 0.366令吉 |

格蘭飛軟體股價走勢圖

